



## HWP Professional / Basic

Der perfekte Werkzeugkoffer für Ihr Handwerksbüro.

sage

# HWP

## Der Werkzeugkoffer für Planungssicherheit

Für Handwerksbetriebe wird es immer wichtiger, aktiv neue Kunden und Aufträge zu gewinnen. HWP dient Ihnen als Werkzeug, mit dem Sie, neben kaufmännischen Funktionen wie der Erstellung von Angeboten und Rechnungen sowie der Verwaltung von Kundenprojekten, Mittel für die erfolgreiche Kundenansprache an die Hand bekommen. Sie erhalten damit vor allem

Planungssicherheit, da Sie frühzeitig Nachfrage- und Auslastungsschwankungen erkennen und diesen mit geeigneten Maßnahmen vorbeugen können. Sie bleiben jederzeit handlungsfähig mit HWP!

### Für jeden Betrieb und jedes Gewerk die passende Lösung

Natürlich sollte eine Handwerkslösung bestmöglich auf den jeweiligen Betrieb zugeschnitten sein. HWP ist daher modular aufgebaut und bietet in der Basic Version kleineren Betrieben bereits alle erforderlichen Grundfunktionen. Für mittlere bis größere Handwerksbetriebe steht HWP Professional zur Verfügung. Für welche Variante Sie sich auch entscheiden: Durch die vielen Ausbau-

möglichkeiten können Sie Ihr Lösungspaket jederzeit erweitern, etwa wenn Ihr Betrieb wächst oder Sie beschließen, Ihre Mitarbeiter mit mobilen Erfassungsgeräten auszustatten. Und da nicht nur jeder Betrieb, sondern auch jede Branche anders ist, gibt es HWP in verschiedenen Gewerksversionen mit jeweils darauf zugeschnittenen Funktionen.



### Kundendienst

#### Mobiler Kundenservice

Das Zusatzmodul mO – mobiler Kundenservice ermöglicht Ihnen und Ihren Mitarbeitern mit Hilfe spezieller Handys auch unterwegs auf Stammdaten und Aufträge im HWP zuzugreifen. Die Mitarbeiter können optimal gesteuert werden und sich per Navigationssoftware zum Kunden leiten lassen. Arbeiten lassen sich vor Ort dokumentieren, vom Kunden abzeichnen und per Knopfdruck an die Zentrale weiter leiten zwecks Rechnungsstellung.



Endgerät für mobilen Kundenservice  
HTC P6500

## Unternehmensplanung

Möchten Sie vor der Annahme eines Auftrages wissen, was dabei für Sie „hängen bleibt“?

Dank HWP Unternehmensplanung haben Sie jederzeit Ihre Zahlen im Griff und wissen, ob sich ein Auftrag lohnt und wie hoch Ihr Erlös ist. Das Modul berücksichtigt die erfassten Zeiten und Kosten der Mitarbeiter, die offenen Posten und Rapportbelege.

Dadurch wird u.a. die Produktivität der Mitarbeiter transparent. Und wenn Sie sich unsicher sind, wie sich ein Auftrag auf Ihre Gesamtsituation auswirkt, nutzen Sie einfach die Simulationsfunktion im HWP!

**25**  
Jahre  
Branchenerfahrung

**25.000**  
Kunden



Der HWP Werkzeugkoffer enthält alles, was Sie für Ihr Handwerksbüro brauchen

## Baustellenüberwachung

Mit der Nachkalkulation überwachen Sie Ihre Projekte durch fortlaufende Rapportfassung und behalten zu jeder Baustelle den „Durchblick“, was angefallene Kosten und Zeiten angeht (inkl. Tagelohnabrechnung und Kreditorenrechnungen). Weitere Vorteile: projekt- und mitarbeiterbezogene Auswer-

tungen, detaillierte Soll-/Ist-Vergleiche sowie Schnittstellen für die Übergabe der Lohnzeiten an die Gehalts- und Lohnabrechnungen der Sage Office Line, Classic Line und s+p.

## Auftragsgewinnung

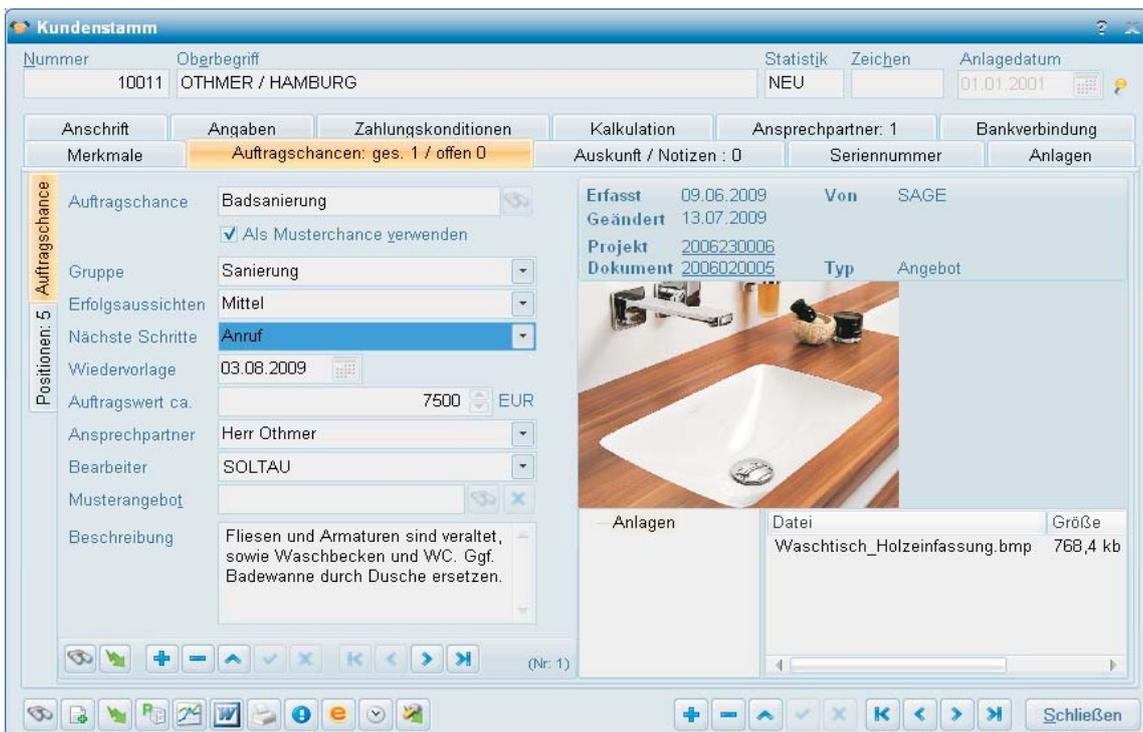
Möchten Sie regelmäßig neue Kunden und zusätzliche Aufträge gewinnen? Mit der HWP Auftragsgewinnung erhalten Sie ein praxiserprobtes Werkzeug, um Neukunden gezielt anzusprechen und Bestandskunden an Ihren Betrieb zu binden. Dank vieler nützlicher Funktionen sammeln Sie wichtige Kundendaten, z.B. über zukünftige Auftragschancen bei einem Kunden, werten sie aus und sprechen Ihnen unterschiedliche Zielgruppen mit bedarfsgerechten Angeboten an. Heben

Sie sich mit ansprechenden Angeboten vom Mitbewerber ab und versenden Sie Werbeanschreiben und Aktionsangebote einfach per Serien-E-Mail. Haben Sie bereits eine Website? Dann können Sie Ihre Leistungen dort einfach mit Hilfe der HWP Auftragsgewinnung anbieten. Webanfragen werden komplett ins HWP übernommen. Und im Nu haben Sie das passende Angebot dazu erstellt!



Darstellung: Musterangebot

**Vorteil:**  
Wenn Sie regelmäßig Auftragschancen erfassen und verwerten, können Sie leicht Auftragschwankungen ausgleichen!



Darstellung: Erfassung einer Auftragschance zu einem Kunden im HWP

# HWP

## Ihr Nutzen

- Weniger Büroarbeit dank praxisgerechter Bearbeitung von Angeboten, Teilrechnungen und Schlussrechnungen
- Alle zum Projekt gehörenden Informationen an einem Ort
- Alle Zahlen im Griff dank verlässlicher Kalkulationsmöglichkeiten und Chefübersicht
- Wettbewerbsvorteil durch perfekt gestaltete Angebote
- Zahlreiche Kundenbindungsfunktionen



"Seitdem wir HWP einsetzen, können wir sehr viel schneller optisch anspruchsvolle und professionelle Angebote erstellen. Das spart uns natürlich enorm viel Zeit, die uns heute für andere Aufgaben zur Verfügung steht. Die Software ist einfach genial!"

Herr Türpe, Kanal-Türpe Gochsheim GmbH & Co. KG,  
Gochsheim

### HWP DBD

Einige Handwerksbetriebe verlieren unnötig Geld durch Kalkulationsfehler. Ursache ist oftmals der Druck, in kurzer Zeit umfangreiche Angebote erstellen zu müssen. Mit HWP DBD (DBD=Dynamische Baudaten) sind Sie auf der sicheren Seite:

- Genauere Kalkulation: DBD-Kostenansätze liefern für Millionen von Bauleistungen sorgfältig ermittelte, durchschnittliche Aufwandswerte für Arbeitszeit, Gerätestunden und Materialeinsatz
- Schnellere Angebotserstellung: Mit wenigen Klicks den gewünschten Leistungstext in Echtzeit erstellen und übernehmen - einfach und professionell
- Juristisch abgesichert: VOB-gerechte Leistungsbeschreibungen nach STL-Bau

#### Vorteil:

Durch die Nutzung von HWP DBD sparen Sie sich Zeit und verringern das Risiko von Rechtsstreitigkeiten!

Besuchen Sie unsere Internetseiten, um mehr über HWP zu erfahren:

[www.hwp-pro.de](http://www.hwp-pro.de)

## HWP im Überblick

HWP enthält Funktionen, die speziell auf Ihr Gewerk zugeschnitten sind, darunter Leistungstexte und Kalkulationsansätze. Die wichtigsten Funktionen und Erweiterungen von HWP finden Sie in den folgenden Tabellen.

Leistungsumfang HWP (Auszug)		
Erste Schritte (Schnelleinstieg)	Aufmaß-Erfassung	Der Betriebsprüfer (Simulation einer Betriebsprüfung)
Kalkulation	Grafische Angebotsoptimierung	Einlesen von Materialdaten per Datanorm
Komfortable Artikelsuche	Rohstoffzuschläge	Leistungstexte und Kalkulationsansätze
Kundenspezifische Preisberechnung	Termin- und Ressourcenplanung	Office & Outlook Integration
Projektverwaltung	Wiedervorlage-Funktion (Termin-/Aufgabenerinnerung)	Regelmäßige Anpassungen an gesetzliche Änderungen
Mögliche Erweiterungen (Auszug)		
Datanorm erstellen	Auftragsgewinnung	Barverkauf/Kasse
Leistungs- und Produktkonfigurator	Bestellwesen	Unternehmensplanung
Seriennummernverwaltung	Nachkalkulation	Vermietung und Verleih
Subunternehmerverwaltung	OP-Verwaltung	Wartungs- und Serviceabwicklung (Kundendienst)
Verfügbare Schnittstellen (Auszug)		
GAEB 2000 inkl. GAEB 90	Mareon SOAP	UGL 4.0 inkl. 1.0 und 2.0

## Service

Auch nach dem Kauf Ihrer Software sind wir für Sie da! Neben Seminaren und Schulungen sorgt unser Wartungs-Service mit automatischen Updates und Upgrades dafür, dass Sie und Ihre Software immer auf dem neuesten Stand sind. Unsere erfahrenen Support Mitarbeiter stehen Ihnen immer dann zur Seite, wenn es darauf ankommt.

Ihr HWP-Partner vor Ort:

Sage Software GmbH

Emil-von-Behring-Straße 8-14  
60439 Frankfurt am Main  
Telefon: 069 50007-2030  
Fax: 069 50007-7874  
E-Mail: [handwerk@sage.de](mailto:handwerk@sage.de)  
Internet: [www.sage.de/handwerk](http://www.sage.de/handwerk)

Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten. Stand: Juli 2009/013433

