

Bauen Sie Ihre Systeme weiter aus.

Alle Möglichkeiten für eine umfassende IT-Lösung.



Über 25.000 Handwerker in Deutschland vertrauen auf Sage HWP.

„Mit HWP habe ich alle Abläufe in meinem Betrieb fest im Griff.“

W. Brixner, Hoch- und Tiefbau

Büro- und Verwaltungsarbeit ist oft sehr zeitintensiv. HWP Hoch- & Tiefbau berücksichtigt alle Arbeitsvorgänge, die für das Baugewerbe anfallen.

In unserem Hauptpaket sind alle wichtigen Funktionen für ein effizientes Projekt- und Verwaltungsmanagement enthalten: Schreiben Sie Angebote, Rechnungen und Serienbriefe oder erledigen Sie Ihre Kalkulation in kürzester Zeit. Dabei sind die Funktionen von HWP Hoch- &

Tiefbau speziell auf Ihre Branche zugeschnitten. Mit der Aufmaß-Schnellerfassung z. B. haben Sie direkten Zugriff auf alle zum Projekt eingegebenen Informationen zu Aufmaßen. Zahlreiche Komfortfunktionen ermöglichen es Ihnen, Ihr Aufmaß schnell und einfach zu erstellen.

Die wichtigsten Funktionen im Hauptpaket

Projektverwaltung Hier finden und steuern Sie effektiv Ihre Projekte.	Kalkulation Optimal kalkulieren – keine Kosten übersehen, kein Geld verschenken.
Angebote, Rechnungen, Aufträge, Reparaturaufträge Das korrekte Erstellen zahlreicher Schriftstücke geht Ihnen schnell von der Hand.	Aufmaß-Schnellerfassung Erfassen Sie Aufmaße komfortabel und schneller als je zuvor.
Regiezentrum Schneller Überblick über alle Projekte – bis hin zur Liquiditätsvorschau.	Kundenspezifische Preisberechnung Für alle Kostenarten kundenspezifische Preise festlegen und ganz einfach nutzen.
Ressourcenplanung Mitarbeiter, Geräte oder Fremdleistungen optimal planen und verwalten.	Teil-, Abschlags- und Schlussrechnung Für jede Situation der passende Rechnungstyp.
Schnittstelle zu Sage FiBu-Programm Einfacher Datenaustausch in beide Richtungen.	Datanorm Komfortables Einlesen Ihrer Lieferantendaten.



Zusatzmodule

OP-Verwaltung	Bestellwesen	Nachkalkulation
Leistungs- u. Produktkonfigurator	Unternehmensplanung	Der Betriebsprüfer
Vermietung & Verleih	Subunternehmerverwaltung	Office & Outlook Integration

Die folgenden Schnittstellen sind außerdem verfügbar

GAEB 2000 inkl. GAEB 90	Standardschnittstelle Um z.B. CAD-Daten zu übernehmen.
Mareon Soap	Sirados
Externe Mobile Geräte	



HWP
Hoch- & Tiefbau

Erfolgreich die Geschäfte führen.
HWP – die kaufmännische Software für das Handwerker-Büro.



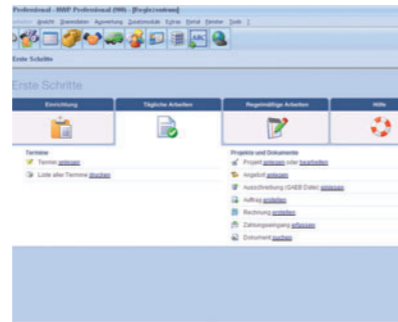
Sage Software GmbH & Co. KG
 Emil-von-Behring-Straße 8-14
 60439 Frankfurt am Main
 Telefon: 069 50007-2030
 Fax: 069 50007-7874
 E-Mail: handwerk@sage.de
 Internet: www.sage.de/handwerk

Technische, formale und druckgrafische Änderungen vorbehalten. Stand: Juli 2009.



HWP ist die stärkste kaufmännische Software für das Handwerker-Büro, die Sage je herausgebracht hat. Kompetenz durch Praxis – der Einsatz in Tausenden Handwerksbetrieben in Deutschland macht diese ausgereifte Software so effektiv.

Ein kaufmännisches Programm für Handwerker muss Betriebsabläufe wesentlich vereinfachen und den Verwaltungsaufwand verringern – unter Berücksichtigung besonderer Anforderungen des jeweiligen Gewerks. Leistungsfähigkeit schließt bei HWP Bedienerfreundlichkeit nicht aus. Die Anleitung „Erste Schritte“ sorgt für einen leichten Einstieg und bietet Ihnen nicht nur am Anfang



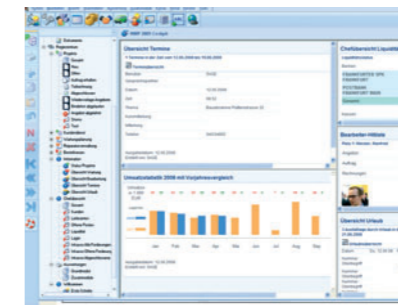
Die Anleitung „Erste Schritte“ sorgt für einen leichten Einstieg.

Zugriff auf die wichtigsten Funktionen. In klarer Sprache, ohne Computerschicks.

Cockpit: Alle wichtigen Kennzahlen und Infos auf einen Blick

Neben den zahlreichen gewerkspezifischen Funktionen bietet HWP z.B. auch das „Cockpit“. Damit lassen sich alle wichtigen Betriebsinformationen auf einen Blick erfassen.

So wissen Sie jederzeit, wo Ihr Betrieb steht. Angebote, Rechnungen und Serienbriefe lassen sich dank einfacher Menüführung innerhalb kürzester Zeit erstellen, Kalkulationen lassen sich schnell durchführen. Dank der Unterstützung aller relevanten Schnittstellen ist ein nahtloser Datenaustausch mit anderen Programmen, Herstellern oder Geschäftspartnern möglich. So können u. a. Leistungsdaten eingelesen oder offene Posten online an ein Inkasso-Unternehmen übergeben werden. HWP halten wir natürlich immer auf



Mit „Cockpit“ alles Wichtige auf einen Blick.

dem aktuellsten Stand – so bleibt das Programm auch morgen so modern wie heute und es gibt keine Überraschungen, z. B. bei gesetzlichen Änderungen.

INFO

Werbung & Kundenbindung

Mehr Aufträge, neue Kunden – eine moderne Handwerkslösung muss auch die Bereiche Werbung und Kundenbindung unterstützen. HWP stellt umfangreiche Funktionen zur Kundenverwaltung und -auswertung sowie zur Ableitung von Werbe- und Kundenbindungsmaßnahmen bereit – von der Dokumentenanlage (Angebot, Auftrag, Rechnung, Bilder etc.) im Kundenstamm bis hin zur schnellen und einfachen Serienbrieferstellung aus zahlreichen Mustervorlagen.

Sie erhalten weit mehr als eine Software

Wir unterstützen Sie aber auch über das eigentliche Programm hinaus sehr aktiv im Bereich Werbung und Kundenbindung, damit Ihr Geschäft noch erfolgreicher wird. In unserem Marketing-Kundencenter erhalten Sie kostenlos Musterbriefe, Checklisten, Fachbrochüren und viele nützliche Tipps & Tricks.



Dass wir zum Thema Werbung & Kundenbindung – und bei allen anderen Fragen rund um HWP – auch nach dem Kauf für Sie da sind, steht außer Frage: Installationsbegleitung, Betreuung vor Ort, telefonische Hilfe, Fernwartung – wir sind für Sie da!

Ausführliche Infos zu Sage HWP und weiteren Themen finden Sie unter: www.hwp-hoch-tief.de



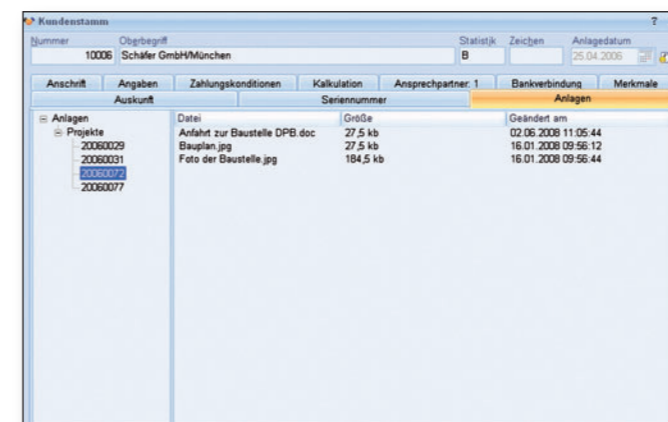
1. Kalkulation

Zielrechnung und Kalkulation ermöglichen eine Angebotserstellung auf Grundlage der betrieblichen Kosten- und Gewinnsituation.



2. Angebot

Die Angebotserstellung ist dank bequemer Auswahl und Einfügefunktion bei Material- und Lohnpositionen schnell und einfach möglich und lässt das Einfügen von Bildern und Logos zu.



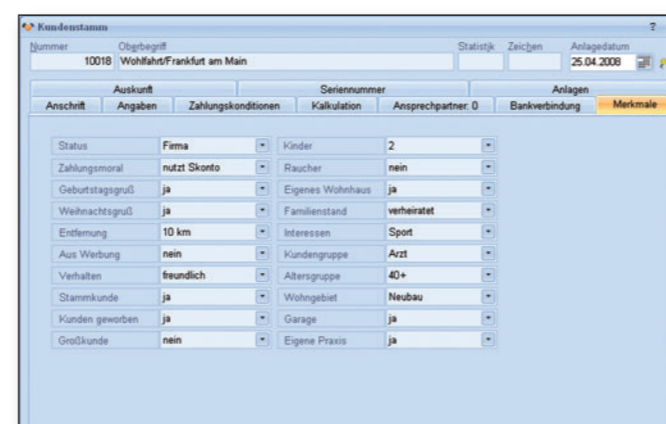
3. Datenverwaltung

Auf Knopfdruck lassen sich beliebige Dateien Kunden, Projekten, Objekten, Anlagen u. a. zuordnen. Wichtige Informationen können immer im Blick behalten werden, da der Anwender nur an einer Stelle nachschlagen muss.



4. Rechnung

Auf Grundlage eines Angebots lässt sich in nur wenigen Schritten eine Teil- / Abschlags- oder Gesamtrechnung erstellen.



5. Kundenverwaltung

Zu jedem Kunden lässt sich eine Vielzahl von Infos hinterlegen und für Auswertungen nutzen. So bereiten Sie z.B. Marketingaktionen wie Werbeanschreiben vor.



6. Anschreiben

Mithilfe der Serienbrieffunktion können Kundengruppen gezielt angeschrieben werden – zahlreiche erfolgserprobte Musterbriefe stehen dabei zur Auswahl.